

- **Organisé, méthodique et efficace**
- **Pluridisciplinaire**
- **Soutien au développement stratégique**
- **Expérience internationale**

## Formation

1999 :

**Diplôme d'Etudes Supérieures de l'Institut Technique de Banque (ITB - CNAM),**

*Diplôme de niveau I homologué par l'Education Nationale, Classement national : 12<sup>e</sup>*

1994 :

**Licence d'ingénierie commerciale**

*IUP (Institut Universitaire Professionnalisé) Commerce extérieur de CLERMONT-FERRAND.*

1992 : **BTS (Brevet de Technicien Supérieur) de Commerce International**

*au Lycée J. MONNET de ST-ETIENNE,*

1989 :

**Baccalauréat C**

**Langues :** Anglais : courant

**Divers:**

Excellentes connaissances informatiques, maîtrise des logiciels Word, Excel, réalisation de logiciels sous Access (gestion de trésorerie centralisée, relance clients, etc...).

**Depuis Septembre 2017 :  
Consultant indépendant**

**Juin 2001 à Mai 2017 :  
Directeur Administratif et Financier du groupe HEF  
(CA consolidé 2016 : 180 Millions d'Euros, multisites internationalisés,  
Ingénierie des surfaces, Rang 3 de l'industrie automobile)**

↳ **Animation d'une équipe de 15 personnes et des RAF des 60 filiales étrangères :**

- Organisation administrative,
- Gestion des risques, contrôle interne,
- Formation, recrutement,

↳ **Reporting et contrôle de gestion :**

- Définition et développement d'outils de contrôle de gestion et reporting spécifiques
- Consolidation groupe mensuel
- Création, contrôle analyse et suivi de 120 tableaux de bord mensuels (par centre de profit, affaire, zone géographique, marché)
- Etablissement des prévisions groupe

↳ **Gestion financière du groupe**

- Relations avec les banques France et étranger,
- Négociation et mise en place de financements
- Couvertures risques de taux et de changes
- Gestion de trésorerie, placements

↳ **Problématiques légales sociales et fiscales :**

- Contrats (préparation, rédaction et suivi)
- Veille fiscale France et étranger
- Epargne salariale, actionnariat salarié
- Opérations particulières (fusion, scission, APA, TUP etc...)
- Gestion des contentieux
- Relations avec les avocats France et étranger

↳ **Opérations de croissance externe et Joint-ventures** dans divers pays (4-5 dossiers par an) :

- Valorisation des cibles,
- Participation aux négociations,
- Rédaction des actes juridiques (contrat de cession, pacte d'actionnaires, statuts, etc...),
- Etablissement des Business plans
- Problématiques fiscales
- Mise en place des financements et garanties
- Création des entités juridiques locales

**Précédente expérience professionnelle :**

↳ **02/95 à 04/2001 : Responsable des engagements internationaux** à la Banque Populaire de la Loire.