EVIDENCE DEVELOPPEMENT
Accélérateur de performances

FORMATION OP'TEAM-IZ – COMMERCIAL

OBJECTIFS	Développer et accompagner votre croissance en pilotant la fonction commerciale Recruter et encadrer vos commerciaux Définir votre stratégie commerciale et mobiliser les équipes
DEROULEMENT	**Déroulement :** Création d'un groupe composé de stagiaires apprenants et un intervenant expert **Le programme et objectifs est co-construit autour des trois finalités définies dans les objectifs ci-dessus** Un accompagnement en mode **pédagogie inversée :** Notre méthodologie intègre des **temps de partage collectif** destinés à des **activités en interaction physiques avec le groupe** (pairs et intervenant expert). Les **outils, théories et savoir** sont partagés en dehors des ateliers techniques via une plateforme dédiée **collaborative**. Les interactions entre le groupe continuent en intersessions pour bénéficier du regard des pairs. Chaque entreprise se forme en temps réel sur ses problématiques et son actualité, les séances sont adaptées (par exemple une rencontre client imprévu qu'il faut préparer).
CIBLE	**Dirigeant-e-s : Start up, TPE & PME en croissance** **Secteur BtoB**
DURÉE	6 mois à raison - ½ journée en présentiel par mois - 2 heures en visio par mois - Accès illimité à la plateforme collaborative animée par l'intervenant expert du groupe pendant 6 mois (36 heures)
PRIX	**Tarif HT par mois / personne : 175€** **ELIGIBLE AU BUDGET FORMATION**
LIEU	A définir - Entreprise accueillante ou BHT ST ETIENNE