

CATALOGUE FORMATIONS

Développement
Commercial

Achats & supply
Chain

International

Organisation &
Gestion de
projet

Management

Financier

EVIDENCE DEVELOPPEMENT

●● Accélérateur de performances

Module Développement Commercial

* toutes nos formations sont déclinées en marchés nationaux ou internationaux

Développer de nouveaux marchés

Construire et conduire son plan commercial pour un marché innovant

Piloter son action commerciale : Strategie de déploiement & prospection

Construire & animer son réseau de distribution

Organiser ses evenementiels internes : Salons pro, JPO,animation réseaux...

Améliorer ses pratiques de communication & négociation

Piloter et dynamiser ses équipes commerciales

Module Achats & Supply Chain

Optimiser ses achats industriels en PME

Définir sa stratégie achat et Plan d'action

Mettre en place un tableau de bord opérationnel et piloter la performance fournisseur

Sourcer, évaluer et dynamiser son panel fournisseur

Intégrer les achats en amont pour plus de gains

Développer sa culture de partenariats

Développer sa politique d'achats durables et en faire un axe de compétitivité

Module International & relationnel

Se lancer à l'export

Structurer et développer son plan d'action international

Collaborer avec d'autres cultures : USA, Europe, Asie, Chine & Japon

Gérer et optimiser vos relations par les soft skills

Mieux communiquer lors de ses relations commerciales

Animation d'équipes multiculturelles

Module Management

Prendre en main sa posture managériale et optimiser son équipe

Animer une équipe pluridisciplinaires et interentreprises

Manager en transversal ou en hiérarchique

Animer, diriger une équipe

Prendre la parole en public, parler juste en toutes circonstances

Ecoute et empathie au service d'une collaboration réussie

Développement des soft skills

Module Gestion de projets

Ingénierie projet : Avant, pendant et après

Pilotage au quotidien d'une équipe projet

Gestion des risques

Créativité, idéeation et collaboratif

Module organisation et performance personnelle

Gerer et optimiser son temps

Préparer et gagner ses entretiens de recrutement

Estime et confiance en soi

Se connaitre, se comprendre, s'accepter et repousser ses limites

MODULE FINANCIER

« Initiation à l'analyse financière / Comprendre les documents financiers de l'entreprise
... décliner la stratégie - Niveau 1

« Initiation à l'analyse financière / Comprendre les documents financiers de son
entreprise ... adapter la stratégie- Niveau perfectionnement